

# 20260707 杭州纯粹星辰人工智能科技有限公司

## 2026 年致股东信：一念纯粹，万里星辰

致各位股东合伙人：

我是 Bob，很高兴与各位第一次正式聊聊杭州纯粹星辰人工智能科技有限公司（以下简称“纯粹星辰”）的基本情况。

在讨论具体业务与财务之前，我想先明确我们的血统：“纯粹星辰”隶属于“杭州纯粹的玩品牌科技有限公司”，我们所有的商业推演，都源于母公司那句最朴素、也最严肃的口号——“**机器拼命的干，人要纯粹的玩。**”

这句话的本质不是偷懒，而是理性的技术逻辑。我们希望建立一个能够持续学习、自我进化的企业级人工智能操作系统，由它去消化商业运转中的摩擦与繁复，从而将人类的时间与精力从冗余的劳动中解放出来。

### 宏观契机与三大“十年级”长期机会

“纯粹的玩”品牌科技已经成立一年有余。在当前这个时间点，我们选择正式成立“纯粹星辰”，是因为我们正在见证一个伟大时代的开始。

宏观上最大的契机，始于 2025 下半年，尤其是 11 月份 Claude Opus 4.5 发布以来整个 AI 行业发生的质变，AI 生成能力跨越了那个决定性的拐点——**我们正式从 AI 辅助人类工作的时代，跨入了人类指挥 AI 工作的时代。**

AI 能力大幅溢出，其应用场景海啸般地从专业编程、辅助写作等有限边界，扩张到金融投研、法律文案、工厂运营、视频与游戏制作等全行业。2026 年是真正的 AI 智能体爆发元年。在这个起点上，我们看到了三个属于未来十年级的巨大机会：

- 机会一：研发成本的边际坍塌与长尾需求的激活。** 短短几个月，我们已经开始习惯通过自然语言与智能体对话来开发各种软件，应用，包括这篇股东信。过去，有大量极其细分的行业场景，因为传统软件开发成本过高而不值得去开发；现在，这些角落全变成了亟待开发的金矿。
- 机会二：ToB 商业模式的自底向上重构，催生“AI 原生企业”。** 当每个人都能用极低成本开发定制软件去解决工作痛点时，传统的企业级软件模式便迎来了宿命般的颠覆。我们认为：**未来所有的企业级软件，都值得用 ToC 的极致体验再做一遍。** 当我们自底向上地理解了企业运营的底层 Know-how 之后，就有机会重构整个企业的商业流程，诞生出真正的 AI 原生企业。
- 机会三：屏幕时代的终结与空间智能硬件的大潮。** 过去，智能被困在个人电脑和我们手里的那块方寸屏幕里。但未来 10 年，这种交互方式一定会被更自然的语音、动作和环境感知所替代。人类对手机的依赖会大幅减少，智能硬件的普及与空间智能的重塑，是一个拥有无限想象力的巨大蓝海。

以上三个大趋势交织在一起，构成了纯粹星辰的底层理念：“**人机共进**”——**人与机器共同进步**。这一理念将贯穿我们未来很长一段时间的征途，而它的终极形态，就是实现企业级人工智能操作系统的完美落地。

## 一切围绕数据治理，深挖我们的技术护城河

在这里，我需要向各位股东特别强调、并反复重申我们最核心的观点：**这个所谓的企业级人工智能操作系统，其最底层的核心、最关键的事情，就是数据治理。**

行业越是喧嚣，扑面而来的硬件、软件、AI 工具越多，我们越要保持极致的纯粹与极简。我们所有的决策，都是围绕数据治理这件事情来的。在纯粹星辰的组织基因里，我们对数据抱有无以复加的看重。

**我们要让数据存下来，让数据有用，让数据真正产生价值。**

外界常常误以为，只要把海量的数据倒进大模型里就是资产。那是错的，那是垃圾。**真正能形成壁垒的数据，是那些深深嵌入了特定行业工作流、带有专业人类正向、反向反馈的“高质量活性数据”。**

我在这里用一个具体的例子来说明：

- 在我们的“视觉星系”业务中，AI 自动生成 10 段分镜剧本。普通的软件到此为止了，但纯粹星辰的系统不在这里结束。
- 当一位经验丰富的资深导演看完了这 10 段剧本，点选了第 3 段，并对第 7 段给出了“节奏太慢、不符合文旅情绪”的修改意见，最后亲自动手将第 3 段微调了两个词。
- 这个“点选、否定、微调”的动作，就是一次珍贵的人类专业反馈。
- 这个反馈与前后的工作流紧密绑定并被系统实时记录下来。这就是“高质量活性数据”。

这种数据无法通过互联网爬虫公开获取，也无法被任何通用巨头大模型靠暴力计算来模拟。它是专业人类在真实商业世界里交的学费、沉淀的嗅觉。随着纯粹星辰在文旅、影视、研究等各个行业的深入，这些活性数据就像在别人的土地上种我们自己的庄稼。随着时间推移，这片数据土壤会让我们的智能体比任何通用大模型都更懂客户的生意。这就是我们最坚固的护城河。

在内部的组织架构上，**我们几乎所有的岗位、所有的研发资源，都是围绕数据本身来设计的。**我们离用户非常近，深刻理解他们的真实需求和工作流，本质上也是为了清理出最干净、最精准的数据输入。抓住这个永恒不变的基石，我们才能在这个浮躁的时代中，拥有真正的定力。

## 三大业务方向与务实的商业承诺

在执行层面，纯粹星辰目前正在全力推进三个具体业务方向：

- 1. 视频与全链路数字资产：**AI 视频绝不仅仅停留在短视频或短剧的低维内卷中，它正在深度渗透进电影、广告等传统场景。我们认为，**AI 视频最强、最无可替代的地方，在于它能够极其精准地满足客户的想法，让内容真正触动人心，让客户感到震撼和感动。**过去传统的制作链路层层损耗，灵感往往在繁复的工具内耗中磨灭殆尽；而现在，AI 能够以最短的路径把思想转化为视觉，用最纯粹的匠心直击人心。  
更重要的是，在制作过程中沉淀下来的“数字资产”，可以无缝应用到游戏研发、虚拟现实和 IP 全版权运营中。这里需要大量的智能体来进行分布式协同，这是我们目前最核心的突破口。
- 2. 深度研究智能体：**如果说视频是图像和感性的极致，那么研究则是文字与理性的极致。我们正在金融、法律、前沿科研等领域展开深度布局，通过独创的数据治理架构，利用前沿大模型的能力，攻克 AI 的幻觉难题，让 AI 真正成为能够辅助深度决策、创造高阶价值的研究专家。
- 3. 长尾办公与企业运营智能体：**我们还在开发一系列专注于办公与企业日常运营的垂直微型智能体。它们负责的具体任务或许并不高大上——可能只是精准地解决一张发票的报销流转，或者一个订单的自动化管理。但他们的出现，就像帮助企业倒干净鞋底沙。当千千万万个这样能解决真实问题的智能体聚集在一起时，它们就像满天星辰相互连接，最终将自底向上地合围成真正的企业级人工智能操作系统。

上述三个方向并不割裂，技术上彼此相辅相成。当前，这几个方向都已经取得了实质性的客户进展。在这里，我想向各位股东合伙人坦诚沟通，**在公司成立的这个起点上，我并不要承诺公司在短期内能跑出多么惊人的营收数据或利润报表。**纯粹星辰唯一的考核指标，是“真正为客户解决问题”。

我们追求极致的商业克制，以能够活下来的最慢速度前行，一直是我们一切决策的核心准则。我们希望**客户在付了我们钱之后，还要发自内心地说我们好。**我们要用最清澈的口碑，赢取健康的自然增长。

## 产学研深度融合，把真实场景变成数据燃料

在实现上述业务的过程中，我们摸索出了一条极其独特的、将学校教育与产业订单紧密融合的战略路径。这不仅能让我们保持极其轻盈且高效的组织架构，更能彻底改写 AI 时代的教育方式。

首先，**我们将广泛与各类高校展开合作，充分激活并利用学生的智力资源。**纯粹星辰会将真实一线的商业场景和产业订单，以实践课题的形式布置给学校里的优秀学生。在整个过程中，我们尽可能通过 AI 智能体去引导学生，协助他们一步步拆解并解决这些真实的商业问题。这些优质的成果与解决方案，将直接作为我们底层智能体训练的高价值数据，循环赋能到我们的应用中。

其次，在 AI 教育的推广与落地中，我们正在切入一项极其重要的核心业务：**利用我们成熟的 AI 数字人技术，去辅助开发、制作高阶的 AI 教学课程视频。**这一技术打破了传统课程开发在时间、人力和拍摄成本上的壁垒，让最前沿的知识能够以极其高效、生动的方式实现规模化输出。

在 AI 时代，教育绝不能再与真实的产业脱节。通过课程视频的共同开发以及与高校的深度联手，我们希望未来的学生能够真正学会利用 AI 来进行颠覆性的学习，从而推动教育体系的底层变革。

在这种融合的终极图景中，我们期待**硅基数字人时代**的全面到来。我们深信未来的硅基数字人不仅能在工业生产、商业经营中成倍地帮人类提高效率，更能作为视频课程的讲解者、知识的平权者，满足

人们深层的情绪价值。无论是理性的效率还是感性的关怀，科技的最终目的，都是为了让真实的人类生活变得更加美好。

## 关于我们所面临的风险、资本分配与核心防线

作为股东，各位有权利知道我们在前行的路上，有哪些可能会绊倒我们的石头，以及我们准备如何应对：

- 1. 对底层大模型的依赖风险：**我们目前依赖于市面上最顶级的闭源和开源模型。如果这些底座的价格、接口或服务发生剧烈波动，将会对我们造成短期影响。我们的应对策略是尽可能保持技术架构的“模型中立性”，核心业务随时可以无缝切换底座，且我们最看重的数据资产始终牢牢掌握在自己手里。
- 2. 产学研交付的质量与波动风险：**高校学生的智力资源是活跃的，但也是不稳定的。这就是为什么我们要求**纯粹星辰的核心员工必须具备极强的“项目管理能力”与“架构设计能力”，而不是亲自下场去干脏活累活。**  
不论底层技术怎么变，我们以 AI 智能体引导学生、以核心员工进行质量把控和资源协调的**核心工作流是永远不变的**。我们用制度、工作流和技术手段去为学生产出交付质量“兜底”和“纠偏”，确保交付给客户的始终是卓越的产品。
- 3. 资本分配纪律：**我们认为，AI 行业目前最大的陷阱之一，就是盲目借贷或融资去卷极其昂贵的硬件与算力军备竞赛。纯粹星辰奉行极其克制的常识，我们不会花巨资去买显卡来证明实力。我们努力去精确计算每一个项目的投入产出比，我们极度精简的团队确保了极低的日常账面开销。我们的每一分钱，都将被集中使用在两个地方：一是**高价值专有数据的获取与治理**，二是**关键节点交付能力的构建**。

## 内部组织演进与智能空间愿景

我们深信言行一致的价值。在用 AI 改变世界之前，我们内部必须先让自己成为一个 **AI 原生** 的高效组织。

极致的专注和极致的高效是我们的核心目标。目前，我们虽然拥有完整的研发能力支持，但团队只有**两位全职员工**。我们严格控制团队人数，核心成员不当苦力，而是充当最高效的资源调度者和项目管理者。跟着项目实际的订单和交付进展，我们会快速、且克制的扩张研发团队，确保交付能力的稳定。

纯粹星辰会开发属于自己的自动化工具箱，我们自己就是这些工具和工作流的初代使用者。我们不希望自己的员工像牛马一样机械地去工作。在纯粹星辰，工作应该以开心、自由聊天和灵感碰撞为主，大家和智能体一起每天专注于解决用户的问题，专注于创造真正的价值。

而这也引出了**纯粹星辰的终极目标——推出“纯粹星辰智能空间”**。

我们坚信，未来的企业级人工智能操作系统，其最终的物理载体可能并不是一台小小的手机，而是一个真正的 **AI 原生物理空间**。在我们的构想中，这是一个人们走进其中可以自由交流、聊天、碰撞的工作与娱乐复合空间。整个空间内的无感传感器和智能体，会静默地记录下里面的各种信息。

最终，让人们在纯粹的玩乐和交流过程中，顺便把工作给干了，把商业问题给解决了。我们会努力把自己的办公室，先打造为第一个样板智能空间。

## 终极战略护城河

最后，我想向各位股东清晰地阐述“纯粹的玩”与“纯粹星辰”两家公司的协同定位，这构成了我们面向未来的终极双子星战略：

- **纯粹的玩品牌科技：** 定位于**品牌运营与营销管理**。
- **纯粹星辰人工智能科技：** 专注于**人工智能科技应用**的开发与**底层数据治理**。

这两者并不割裂。我们坚信，**品牌与数据，是未来企业最深、最不可动摇的两大战略护城河**。“纯粹的玩”用品牌建立分布式信任，撬动用户心智；“纯粹星辰”用数据构筑技术壁垒，让数据在持续沉淀中产生巨大的、长期主义的商业价值。

## 股东会公告

为了提高沟通效率，减少不必要的行政内耗，公司计划每年召开一次股东会。**纯粹星辰的股东会，届时将与母公司“纯粹的玩”的股东会合并举行**。时间定于**每年的 5 月份**，具体的时间和地点，请各位合伙人静待后续通知。

感谢各位在我们出发时的信任。在这场通往星辰大海的征途中，让我们保持纯粹，静待光芒闪烁。

**执行董事、总经理：杨裕欣（Bob）**

2026 年 7 月 7 日